

MechanHolding

OVER DE KLANT

Mechan is een Nederlands-Belgisch bedrijf in de landbouwmachine-industrie. Sinds haar ontstaan in 1970 heeft het bedrijf allerlei landbouwmachines gedistribueerd. Daarnaast worden aanvullende diensten aangeboden als onderhoud en levering van onderdelen.

Opererend vanuit Achterveld in Nederland, en Gembloux in België, distribueert het bedrijf machines voor merken als Fendt, Massey Ferguson, Valtra, Challenger en Fella. Gecombineerd met haar eigen diensten en onderdelen organisatie, maakt dit Mechan de grootste speler in de landbouwmachine-industrie in de Benelux.

Mechan heeft aandacht voor het leveren van effectieve support diensten aan haar klanten, voor alle merken die het aanbiedt. Het bedrijf is ook innovatief in het gebruik van moderne machines, samenwerkend met haar klanten om de productiviteit en processen te verbeteren. Zo is Mechan een leider op het gebied van precisielandbouw.



HIGHLIGHTS

- Efficiëntere en effectievere bedrijfsprocessen
- Verbeterde management rapportages
- Business en IT proces harmonisatie
- Verbeterde gebruikerservaring
- Nieuwe global general ledger
- IT systeem continuïteit en ondersteuning

GROOTSTE SPELER IN DE LANDBOUWMACHINE-INDUSTRIE BENELUX IMPLEMENTEERT GEOPTIMALISEERD SAP TEMPLATE

UITDAGING

Mechan is gevormd door het samengaan van verschillende bedrijven in Nederland en België. Met verschillende geïsoleerde systemen naast elkaar, wilde het bedrijf meer informatie vanuit de organisatie om meer inzicht en controle te krijgen. De Nederlandse bedrijfstak koos ervoor om SAP te implementeren.

"We wilden de logistieke en financiële processen bij elkaar brengen, zodat we meer inzicht kregen over de transactie resultaten" zegt Rene Schwieter, Chief Financial Officer van Mechan Holding BV. *"Onze systemen waren erg losstaand. We wilden onze complexe processen soepeler laten lopen, en meer inzicht hebben, vanuit een Holding perspectief, over wat er gebeurde in de gehele organisatie."*

"Onze operaties in België hadden gelijkenissen met onze operaties in Nederland," vervolgt Rene. *"Maar er waren ook significante verschillen! We moesten het SAP template herzien, en, wanneer mogelijk, dit template aanpassen zodat het ook onze Belgische bedrijfstak kon ondersteunen."*

"We hoopten dat een geoptimaliseerd SAP template ons effectievere en efficiëntere bedrijfsprocessen, verbeterde management rapportages, en harmonisatie binnen de Nederlandse en Belgische organisatie zou brengen," zegt Rene. *"We wilden ook zekerheid over de IT support, aangezien de supportcontracten voor de non-SAP systemen die in België werden gebruikt snel af zouden lopen."*

OPLOSSING

"We wilden opnieuw op zoek naar een geschikte implementatie partner," zegt Rene. "Het was belangrijk voor ons om een partner te vinden met voldoende kennis en ervaring op het gebied van SAP en ons type onderneming. We beseften dat we iemand nodig hadden die met ons in gesprek kon gaan en ons kon vertellen wat wel en niet mogelijk was met SAP."

"We hebben verschillende partners geëvalueerd," gaat Rene verder. "Het team van SOA People had duidelijk verstand van SAP. Dit was niet slechts een high-level gesprek, maar het ging echt in detail, en het team was in staat om de uitdagingen die we hadden in te zien. Ze demonstreerden dat ze een implementatie partner waren die weten hoe complexe problemen kunnen worden opgelost."

"SOA People was in staat om goede referenties te geven van andere projecten die succesvol waren uitgevoerd met andere leveranciers in onze sector", zegt Rene. "Ze hadden al een raamwerk voor de oplossingen die wij nodig hadden."

"De volgende stap voor Mechan was om gezamenlijk een blueprint te maken, om te zien hoe we samen vooruit konden," vervolgt Rene. "We vroegen SOA People om uit te zoeken of het bestaande SAP template die we gebruikten voor Nederland geoptimaliseerd kon worden voor SAP in België."

"Het implementatieteam van SOA People was bijzonder ondersteunend," zegt Rene. "Ze dachten met ons mee om problemen op te lossen, en waren bereid om ons uit te dagen wanneer we iets wilden dat niet kon. Communicatie was open en consistent, en ze waren constant bezig om manieren te bedenken om ons te ondersteunen."

"Door samen te werken hebben we nu een global General Ledger," zegt Rene. "We hebben nieuwe divisie structuren geïmplementeerd,



nieuwe profit center structuren, en nieuwe cost center structuren. De gehele financiële cyclus is nu verbonden in Nederland en België. Dit helpt ons echt met onze financiële en management rapportages, en het geeft meer inzicht in de bedrijfsprestaties. Het helpt ons te voldoen aan accounting standaarden, en ondersteunt zowel onze dagelijkse werkzaamheden als onze lange termijn doelen. De analyse van onze commerciële producten en diensten kan nu accurater, proactiever en winstgevender worden beheerst."

"SOA People voorzag Mechan met gedetailleerde proces en SAP kennis," zegt Alexander Prior, directeur van SOA People Nederland. "Hierdoor was het mogelijk om de gewenste oplossing te implementeren gebaseerd op 'standaard SAP'. We hebben Mechan geholpen om hun bedrijfsprocessen, door het identificeren en implementeren van de juiste SAP functionaliteiten."

"Ze dachten met ons mee om problemen op te lossen, en waren bereid om ons uit te dagen wanneer we iets wilden dat niet kon. Communicatie was open en consistent, en ze waren constant bezig om manieren te bedenken om ons te ondersteunen."

SAMENVATTING

"Ik ben enthousiast over de samenwerking met SOA People, en over hoe onze samenwerking ontwikkelt," zegt Rene. "Het was een genoegen om samen te werken met mensen die zo gemotiveerd en zo betrokken zijn om dingen gedaan te krijgen. Het was een positieve leerervaring voor Mechan. Een echte teamprestatie!"

Rene Schwieter, Chief Financial Officer of Mechan Holding BV

VOORDELEN

Effectievere en efficiëntere bedrijfsprocessen – Het geoptimaliseerde SAP template heeft Mechan geholpen om het bedrijf beter te leiden, zowel de dagelijkse werkzaamheden als de lange termijn

Verbeterde management rapportages – De implementatie heeft meer inzicht gebracht in de financiële en operationele prestaties. Mechan's commerciële producten en diensten kunnen accurater, proactiever en winstgevender worden beheerst

Business en IT harmonisatie – Het SAP template is verbeterd om processen in Nederland en België consistent te maken, waardoor Mechan naar een enkele back office omgeving kan gaan.

Verbeterde gebruikservaring – De implementatie van SAP heeft ervoor gezorgd dat de Belgische organisatie een meer modern financiële en logistieke oplossing heeft waardoor de efficiëntie en productiviteit kan worden verbeterd

IT continuïteit en support – migreren van non-SAP systemen waarvan het supportcontract afliep heeft ervoor gezorgd dat de Belgische organisatie in staat is de bedrijfscontinuïteit en operaties te garanderen.

TECHNISCHE DETAILS

- SAP ECC 6.0
- SAP modules: SAP FI, CO, MM, SD, LE, PP, PM, Variant configuration, BO, PI
- Integratie met Perfectview voor de CRM oplossing en SANA Webshop.
- 60 gebruikers
- 105 gerelateerde dealers