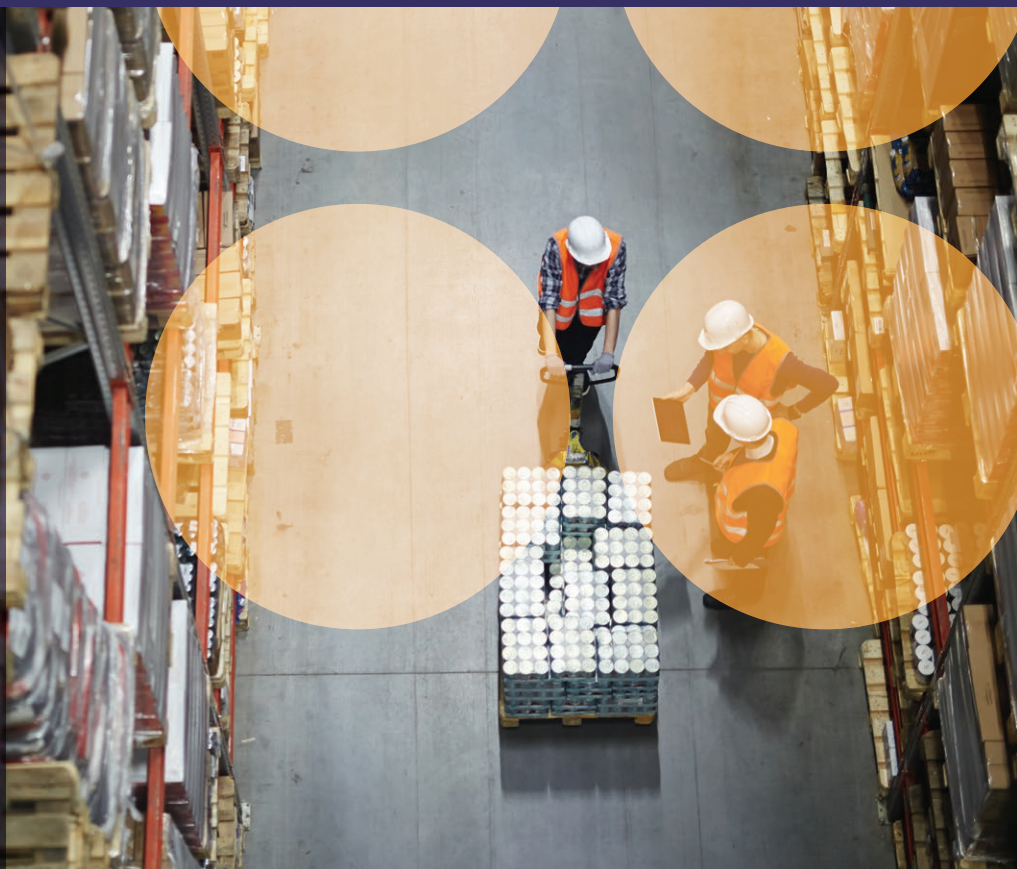


READY FOR WHOLESALE AND DISTRIBUTION

DE OPLOSSING VOOR DE WHOLESALE- EN DISTRIBUTIESECTOR

UITDAGINGEN

De best mogelijke dienstverlening aan uw klanten, effectief voorraadbeheer en in de hand houden van transportkosten: het zijn dagelijkse uitdagingen in uw streven naar optimale prestaties en winstgevendheid.



DE BELANGRIJKSTE PUNTEN VAN ONZE OPLOSSING

- Permanente aansluiting op regelgeving en de laatste ontwikkelingen
- Real-time data management
- Een digitaal platform waarop u nieuwe businessmodellen en applicaties kunt ontwikkelen voor optimale dienstverlening aan uw (B2B)-klanten
- Geïntegreerde, gebruiksvriendelijke applicatie voor resource planning.



Oplossing

Ready for Wholesale & Distribution stelt u in staat om alle aspecten van uw onderneming te beheren:

Planning en Procurement / Purchasing

- Supply management: multi-vendor, automatisering, contract management (hoeveelheden en waarden)
- Management van korte-, middellange- en lange-termijnplanning
- Integratie van GS1-standaarden (GTIN-SSCC-GLN)
- Optimalisatie van aankopen: beheer van promotiemateriaal, optimalisatie van gebruik van transportcapaciteit

Distributie

- Handling Unitsbeheer (verpakken en gebruik van pallets) d.m.v streepjescodes en RF-tags, volgens internationale standaarden (GS1, SSCC)
- Geavanceerd Warehouse beheer: cross-docking, pick pad optimalisatie, geïntegreerde scan-oplossing op basis van radiofrequentie
- Integratie met geautomatiseerde warehouse-systemen en Voice Picking
- Transport: beheer van routing en transportkosten, integratie met tools voor optimale lading
- Product data management: display management, integratie van catalogus van leverancier

- Demand planning
- Integratie van EDI om te voldoen aan de vereisten van grootschalige distributie.

Sales en Marketing

- Prijs, kortingen en promotiebeheer, sales acties en real-time tools voor beprijzing, waarbij complexe data modelmatig kunnen worden weergegeven

- Multi-channel sales management (web, tele-sales, verkooppunt, mobiele sales, EDI)
- Actieve tele-sales: cross-selling en up-selling, liquidatiebeheer
- Verkooppuntbeheer: voorraadmanagement, aanvullen van voorraden en integratie van kassasysteem
- Integratie van online sales functies
- CRM Integratie.



READY FOR WHOLESALE & DISTRIBUTION AND SAP

Onze vooraf geconfigureerde oplossing voor de wholesale- en distributiesector is gecertificeerd door SAP, de wereldwijde marktleider met meer dan 30 jaar ervaring.

VAN DIGITALISERING TOT INNOVATIE

Met Ready for Wholesale & Distribution kunt u beschikken over de nieuwste, innovatie technologieën van SAP, met user interfaces die aanhaken bij digitale en mobiele trends. Integratie van kunstmatige intelligentie, salesnetwerken, Internet of Things, predictive analysis... Het kan allemaal. Met SOA People zet u de volgende stap in de ontwikkeling van uw onderneming, aangepast op de door u gewenste snelheid van verandering.